



# L'Équipe de France de l'Export

Ensemble, au service  
du développement international  
des entreprises de l'agroalimentaire

Rencontrez les experts pays d'UBIFRANCE pour une analyse personnalisée de votre projet.

Bénéficiez des conseils de spécialistes marchés étrangers de C(R)CI et CCIFE.

Trouvez des partenaires européens avec la bourse d'affaires et de technologies du réseau Entreprise Europe.

Découvrez les soutiens proposés par OSEO et Coface aux entreprises qui souhaitent se développer et vendre à l'étranger avec des offres adaptées aux différents stades de leur développement : prospection, exécution des contrats, implantation à l'étranger et développement des filiales, renforcement et financement des sociétés.



Retrouvez-nous au SIAL  
du 17 au 21 octobre 2010  
stand KO26 Hall 5a

## Un réseau d'experts agroalimentaires dédié à votre réussite export



### Sur le SIAL-IPA 2010 un **PACKAGE CONSEIL 100 % SUR MESURE**

- Des **Rendez-vous personnalisés** avec un expert agroalimentaire-Pays.
- Des **réponses opérationnelles** à vos attentes par la préparation préalable des entretiens.
- **24 marchés à fort potentiel** représentés.
- Un **compte rendu d'entretien détaillé** incluant les données de marchés et nos recommandations ciblées.



\* Sous réserve d'une inscription confirmée avant le 30 septembre.

### **UBIFRANCE : 24 EXPERTS PRODUITS ET ÉQUIPEMENTS AGROALIMENTAIRES PAYS PRÉSENTS SUR LE SIAL-IPA**

Algérie, Afrique du Sud,  
Égypte, Nigéria.  
Brésil, Colombie, Etats-Unis,  
Mexique, Canada.  
Chine, Inde,  
Thaïlande, Corée.

Grèce, Pologne,  
République Tchèque,  
Roumanie, Russie, Ukraine.  
EAU, Kurdistan Irakien  
Liban, Turquie.  
Australie.

PACKAGE CONSEIL	TARIFS
1 pays	80 € HT
4 pays Puis 40 € par pays additionnel	160 € HT

#### **UBIFRANCE : Facilitateur d'export**

Depuis le diagnostic marché complet jusqu'à l'organisation de la rencontre B to B sur les marchés étrangers et son suivi.

Informations et inscription auprès de : [catherine.peret@ubifrance.fr](mailto:catherine.peret@ubifrance.fr)

## Conseils et informations pour exporter



### **Validez votre projet de développement à l'international**

- **Analyse de votre projet** : définition de la stratégie à adopter, étapes à suivre
- **Aides et financement** : analyse des moyens financiers et humains à mettre en oeuvre
- **Eclairage marchés** : état des lieux de vos marchés potentiels et opportunités d'affaires

#### **Rencontrez gratuitement des spécialistes au SIAL**

Experts marchés des CCI en France et Experts CCIFE de 12 pays

Allemagne

Corée

Japon

Maroc

Argentine

Espagne

Malaisie

Paraguay

Chili

Grande Bretagne

Nigeria

Vietnam

Les Chambres de Commerce et d'Industrie : un réseau de 170 établissements publics de proximité plus 114 Chambres françaises de commerce et d'industrie à l'étranger (CCIFE) qui propose aux entreprises des missions de prospection, des accompagnements collectifs ou individuels, des conseils, des diagnostics export, des mises en relation ...

Pour toute information complémentaire et inscription gratuite :

Stéphanie Tison : [s.tison@acfi.cci.fr](mailto:s.tison@acfi.cci.fr)

Charles Maridor : [cmaridor@uccife.org](mailto:cmaridor@uccife.org)



L'Europe à la portée de votre entreprise.

## SIAL MATCH 2010

### Vous permet de prendre rendez-vous avec l'Europe

Le réseau Entreprise Europe permet à la Commission Européenne de soutenir les PME de l'Union en organisant SIAL MATCH, une convention d'affaires destinée aux entreprises européennes de l'agroalimentaire.

- **Rendez-vous personnalisés** de 30 minutes ciblés et planifiés à partir de profils d'entreprises préalablement renseignés,
- pour **trouver des clients ou des fournisseurs**,
- pour **nouer des relations** commerciales ou technologiques.



Entreprise Europe Network fait profiter les participants de ses contacts dans plus de 40 pays.

Inscriptions (gratuites), conditions de participation et accès au catalogue des entreprises participantes sur le site internet <http://sial2010.b2bmatchmaking.com/>

Organisateurs : CRCI Basse-Normandie, ACFCI, WTSH (réseau Entreprise Europe Allemagne).

Contact : Hélène DAPREMONT-NÖLP : [helene.dapremont-nolp@basse-normandie.cci.fr](mailto:helene.dapremont-nolp@basse-normandie.cci.fr)



### Coface : une double activité au service des entreprises

Coface gère, pour le compte et avec la garantie de l'Etat français, des garanties publiques destinées à encourager et soutenir les exportations françaises.

Cinq types d'assurance peuvent être proposés :

- l'assurance prospection
- l'assurance change
- l'assurance des cautions et des crédits de préfinancement / risque exportateur
- l'assurance crédit pour les contrats ayant une durée d'exécution longue et/ou financés à plus de 2 ans
- l'assurance investissement

Coface, société privée, propose à toutes les entreprises, quelle que soient leur taille, leur secteur d'activité et leur nationalité, de les accompagner dans la protection, le financement, le contrôle et la gestion de leurs créances commerciales.

Vous souhaitez rencontrer un expert Coface sur le salon, votre contact : [veronique\\_lemaitre@coface.com](mailto:veronique_lemaitre@coface.com)

Pour toute information complémentaire :

Service Relation Client au 0825 123 456 (0,15 euro la mn) ou [relations-clients@coface.com](mailto:relations-clients@coface.com)

## L'international est la voie de votre croissance ! L'innovation dans les PME : la clé pour l'international !

Innovation et international vont de pair. Booster l'innovation dans votre PME, c'est donc vous permettre de développer des services et des produits compétitifs et de vous procurer ainsi un avantage concurrentiel souvent décisif pour conquérir les marchés étrangers.

En 2010, notre priorité est de favoriser l'innovation, l'investissement et l'international - les trois « i », les trois moteurs de la croissance.

Nous accompagnons et finançons l'audace et la prise de risque des entrepreneurs :

- **Exportations** : financements et garanties pour les investissements dédiés à l'export, garantie des cautions bancaires.
- **Implantations à l'étranger** : Financements « mezzanine » des investissements immatériels (Contrat de Développement International), garantie des apports en fonds propres à une filiale étrangère (FASEP), financements et garantie des investissements des filiales à l'étranger.
- **Partenariats technologiques transnationaux** : recherche de partenaires et montage de projets technologiques, aides et financements des projets d'innovation.

Nos experts sont à votre disposition toute la journée pour des informations personnalisées.

Nos équipes en région sur [www.oseo.fr](http://www.oseo.fr)

# Retrouvez L'Equipe de France de l'Export sur le

**SIAL** 2010  
The Global Food Marketplace

stand K026  
Hall 5a

RER B - Parc des Expositions

